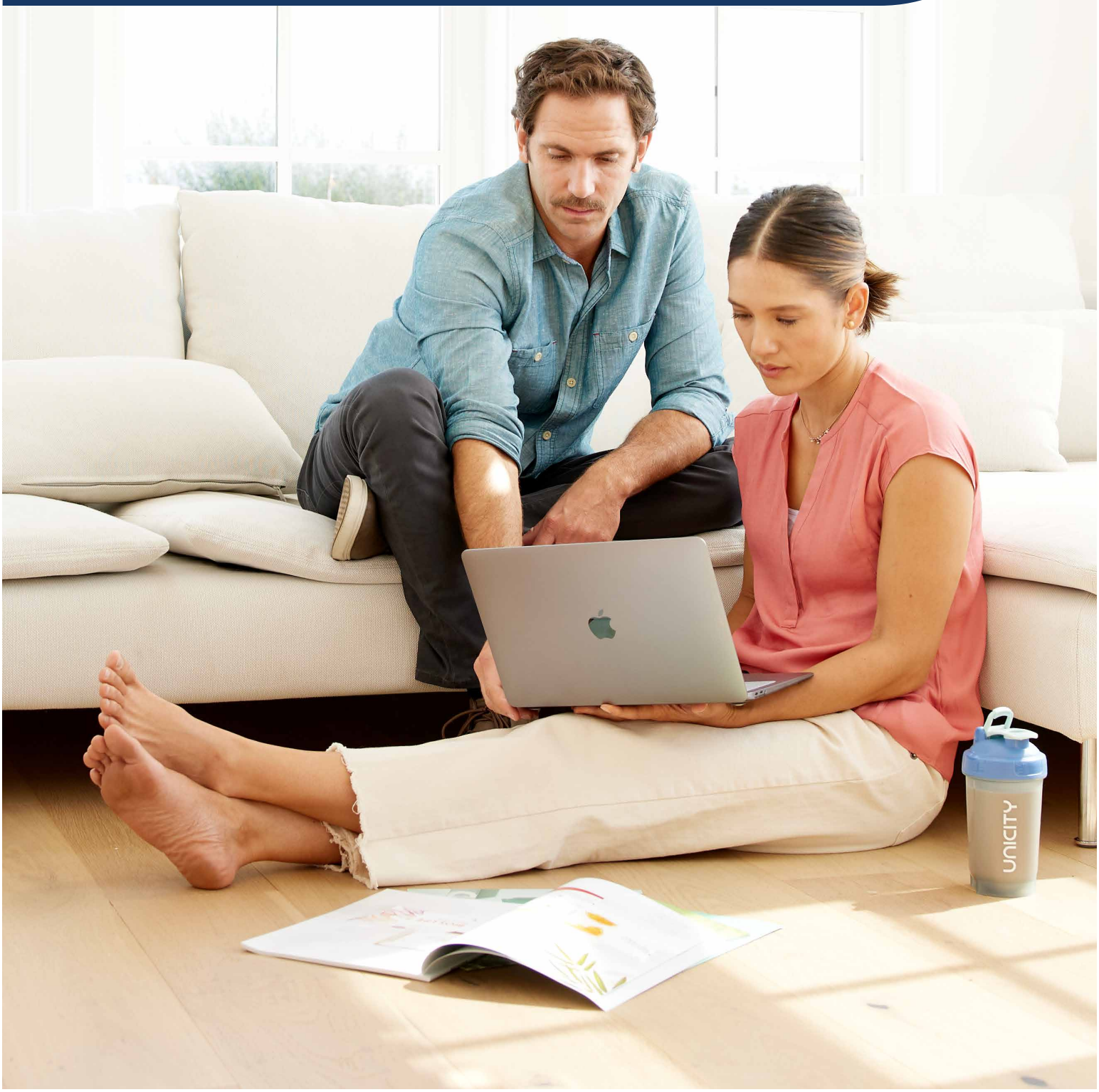
UNICITY

# Plan de Compensación

CREA TU OPORTUNIDAD



# ¡Bienvenidos a Unicity!

Unicity está aquí para ayudarte a convertirte en un líder de alto rendimiento. Nuestro modelo tiene todo lo que necesitas para construir un negocio sólido y sostenible que generará ingresos para ti y tus seres queridos, y también ayudará a otros a descubrir cómo pueden mejorar sus vidas. Tu potencial es ilimitado y estamos emocionados de ver hasta dónde llegas.

## Cómo usar este documento

A medida que comiences como distribuidor de Unicity, es probable que tengas preguntas sobre el Plan de Compensación. Este documento está diseñado para leerse como un libro, de principio a fin. Comenzamos con lo básico y luego usamos esa base para guiarte a través de cada forma en que puedes generar ingresos con tu negocio Unicity. Tómate un tiempo para familiarizarte con la terminología y consulta los ejemplos a menudo a medida que aprendes las formas de ganar con Unicity. Te alentamos a discutir cualquier pregunta con tu Línea Ascendente o con nuestro equipo de Éxito del Distribuidor en distributor.success@unicity.com. Antes de que te des cuenta, la gente vendrá a ti con preguntas.

# Tabla de contenido


1 Comprender los conceptos básicos

4 Bono de Desarrollo de Negocio

5 Bono de Desarrollo de Equipo

6 Niveles vs Generaciones

7 Bono de Organización

9 Bonos y pagos adicionales

10 Club Centurión

11 Términos y definiciones clave

# Comprender los conceptos básicos

Aquí hay algunos términos que debes conocer para comenzar (ve la lista completa de términos incluida al final de este documento).

---

**DISTRIBUIDOR**

Los Distribuidores de Unicity construyen su propio negocio siendo campeones de la salud y el bienestar. Pueden ganar comisiones y también obtener precios de productos al por mayor. Son parte de una comunidad especial y tienen amplias oportunidades para ganar viajes y recompensas por su arduo trabajo.

> ***Distribuidor Activo:*** *Un Distribuidor con al menos 100 PV al mes. Un Distribuidor debe estar activo para calificar para comisiones cada mes.*

**MIEMBRO**

El Programa de Miembros de Unicity está diseñado para clientes leales que disfrutan de forma regular y constante de los productos de Unicity pero que no están interesados en ganar comisiones (al menos, no de inmediato). Los miembros reciben los mismos descuentos en productos que los Distribuidores y ganan crédito en productos por compartir Unicity con otros.

**CLIENTE**

Los Clientes disfrutan de los productos Unicity al precio de venta al público.

> ***Beneficio minorista:*** *La diferencia de precio que recibe el Distribuidor cuando vende un producto a un Cliente.*

## VOLUMEN

Este es el valor en puntos asignado a un producto Unicity. Las comisiones que ganas dependen de su Volumen. Hay tres tipos de volumen para recordar:

- **Volumen Personal (VP):** El Volumen de los productos que tú y tus Clientes compran.
- **Volumen del Equipo (VE):** La suma de tu VP más el VP generado por los Miembros y Distribuidores que patrocinas.
- **Volumen de la Organización (VO):** El VP generado por tí, los Miembros y Distribuidores que patrocinaste, más el Volumen generado por todos los que están debajo de ellos.

***Reembolso Personal:*** *Sé premiado por comprar, consumir y vender productos. Después de comprar tus primeros 1000 VP como Distribuidor, puedes recuperar 10% de tu VP en comisiones de tu VP mensual que exceda 250 VP.*

## LÍNEA

Una Línea es parte de tu Línea Descendente, comenzando con la persona que patrocinaste directamente e incluyendo a todos los que se han unido a Unicity debajo de ellos.

- **Línea activa:** Cualquier linea con un Distribuidor o Miembro con 100 VP o más
- **VO de la Línea:** La cantidad total de Volumen de la Organización en una Línea

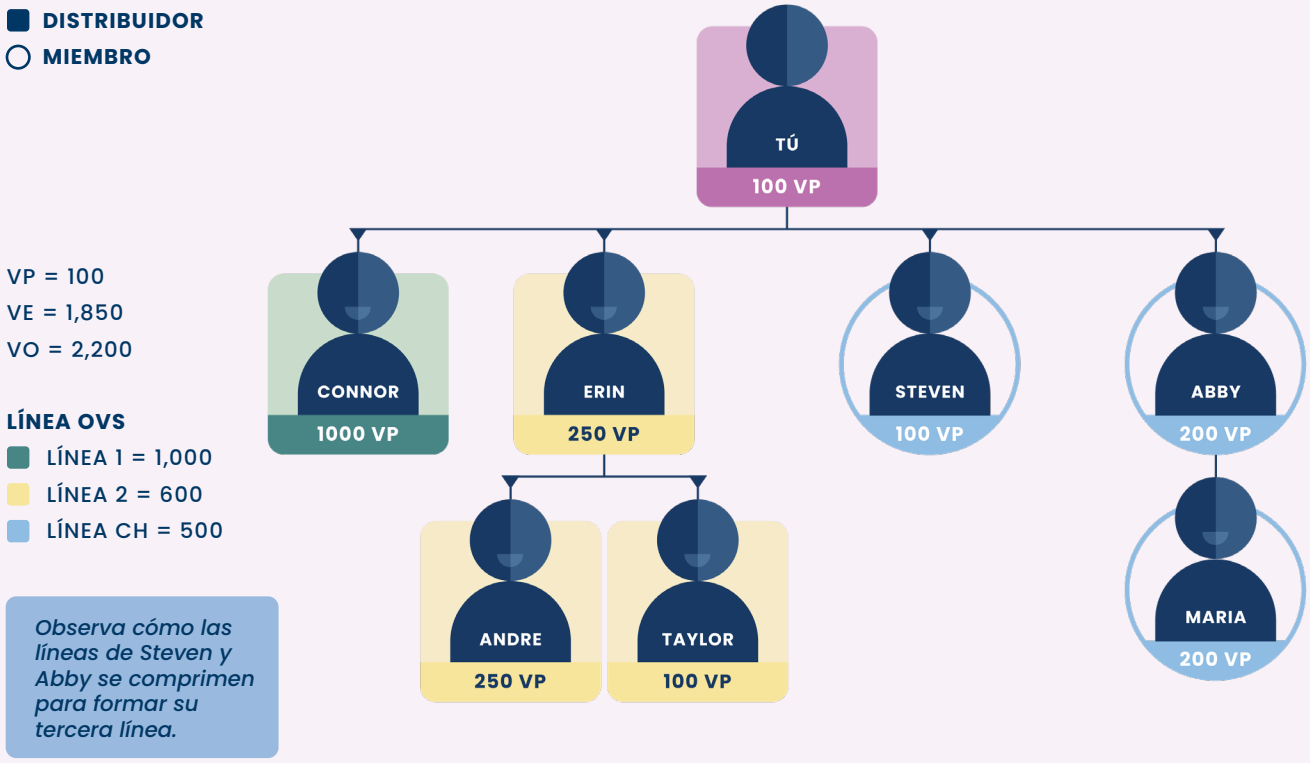
## COMPRESIÓN

Verás más adelante que los rangos de Unicity requieren 1000 VE y un rango de VO de Línea. Para ayudarte a cumplir con estos requisitos, Unicity aplica dos formas de compresión a tu organización:

- **Compresión Horizontal (CH):** Unicity sumará automáticamente el VO de las líneas de un distribuidor, excluyendo las dos líneas más grandes, para crear una sola línea.
- **Compresión Vertical (CV):** Unicity sumará automáticamente el volumen de los Miembros y Distribuidores debajo de ti hasta el primer Distribuidor activo

## ENTONCES, ¿CÓMO SE VE TODO ESTO?

Aquí hay un ejemplode a cómo podría ser tu primer mes en Unicity. Aquí verás cómo se unen las diversas piezas centrales del Plan de Compensación de Unicity. Veremos lo que esto significa para tus ganancias en los siguientes ejemplos.

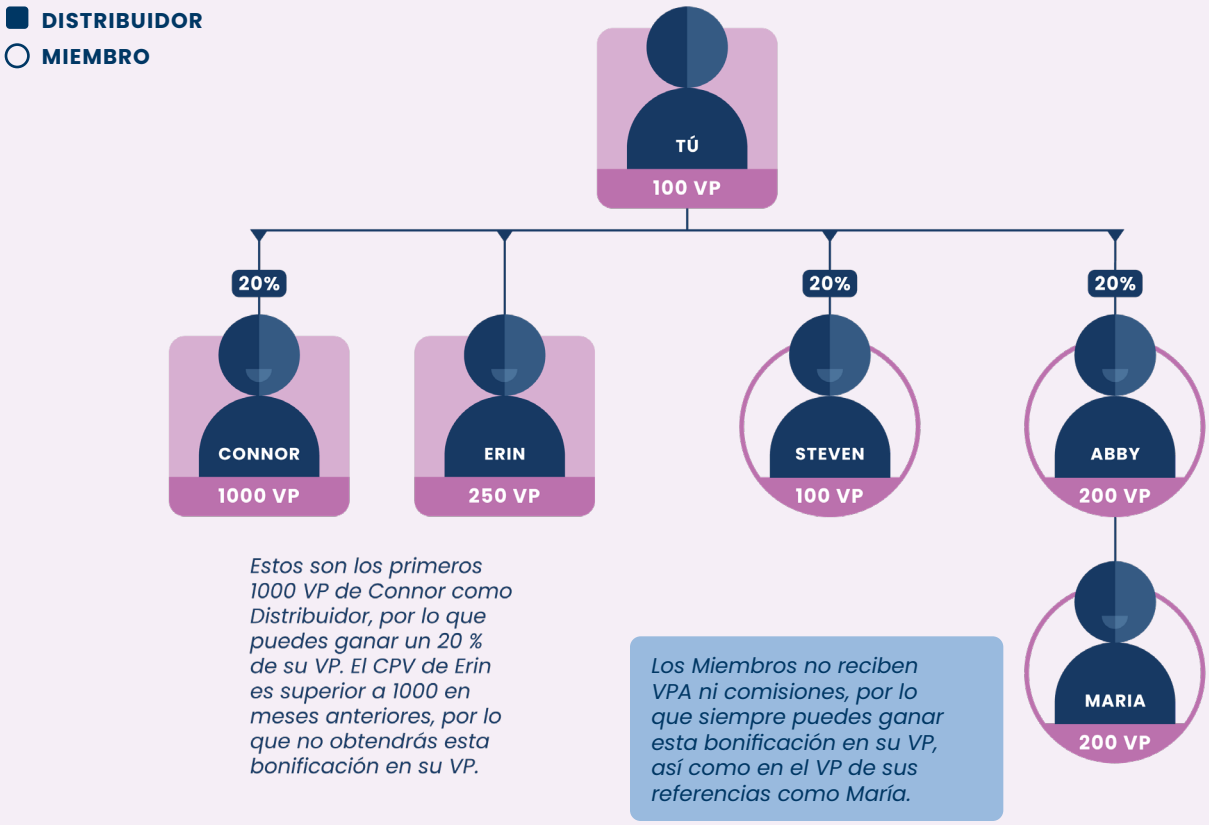



Con el tiempo, tu organización crecerá y se volverá mucho más compleja que esto, pero ya sea que tengas 4 Líneas o 400, los conceptos básicos que acabas de aprender siempre aplican.

# Bono de Desarrollo de Negocio

Gana hasta un 20% de comisión al traer nuevo negocio a tu equipo. Esta bonificación se paga sobre todo el Volumen de los Miembros, así como sobre los primeros 1000 de Volumen Personal (VP) de los nuevos Distribuidores. El porcentaje obtenido depende de tu VP Acumulativo (VPA).

**100 VPA = 10%** | **500 VPA = 15%** | **1,000 VPA = 20%**




Aquí hay un ejemplo de cómo funciona el Bono de Desarrollo de Negocio. En este ejemplo, ganarías $300 (1500 VP x 20 % = $300) en el Bono de Negocio, más pagos adicionales en los Bonos de Organización y Desarrollo de Equipo.

# Bono de Desarrollo de Equipo

El Bono de Desarrollo de Equipo te recompensa por apoyar a tu equipo, sin importar el rango que tengas tú o tu Línea Descendente. Tu porcentaje de bonificación depende de tu VP, y el monto de tu bonificación depende del VP de tus Distribuidores en Línea Descendente que tienen más de 1000 VPA.

**100 VP = 3%**

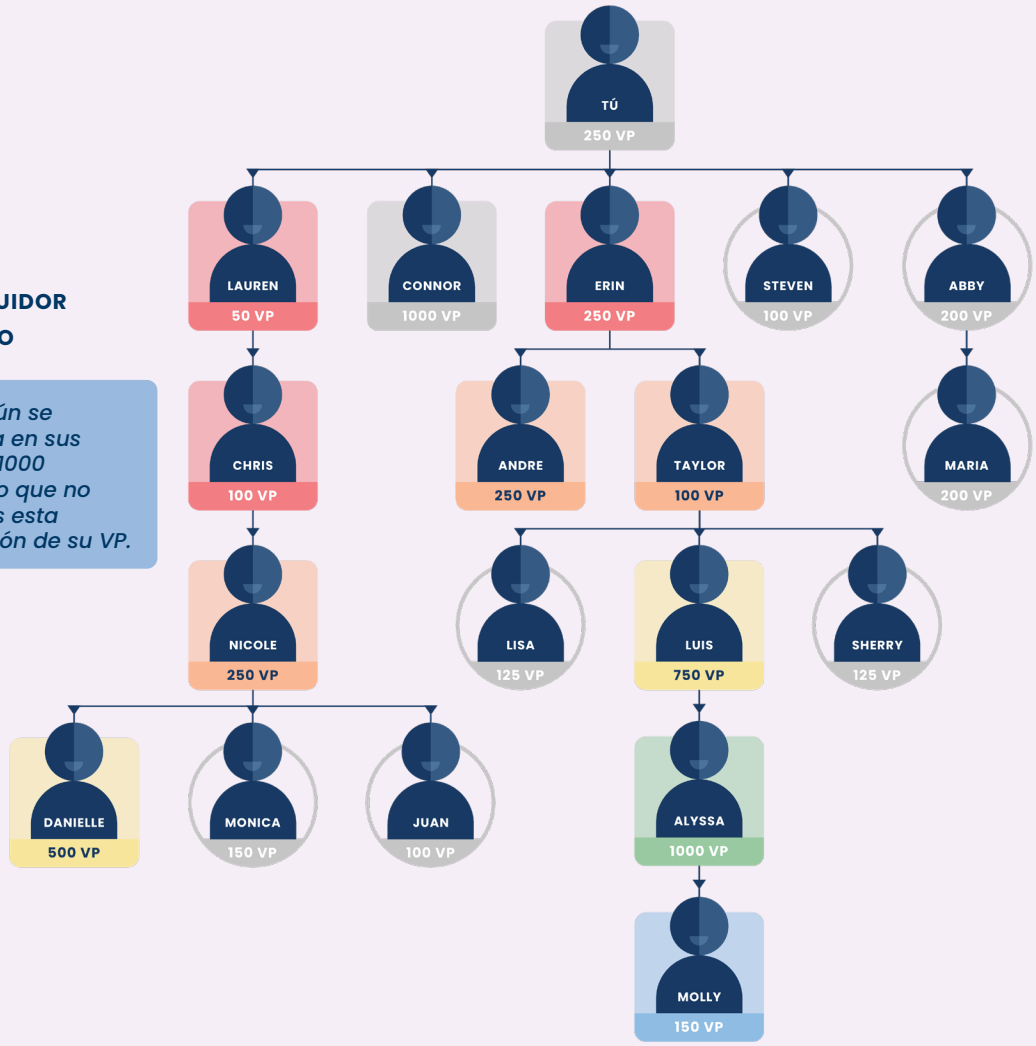
**250 VP = 5%**

*Un Nivel es el volumen generado en una Línea hasta el primer Distribuidor activo. Puedes ganar en tantos niveles como Líneas Activas tengas, hasta 5.*

- **NIVEL 1**
- **NIVEL 2**
- **NIVEL 3**
- **NIVEL 4**
- **NIVEL 5**
- **N/A**

- **DISTRIBUIDOR**
- **MIEMBRO**

*Connor aún se encuentra en sus primeros 1000 VPA, por lo que no obtendrás esta bonificación de su VP.*

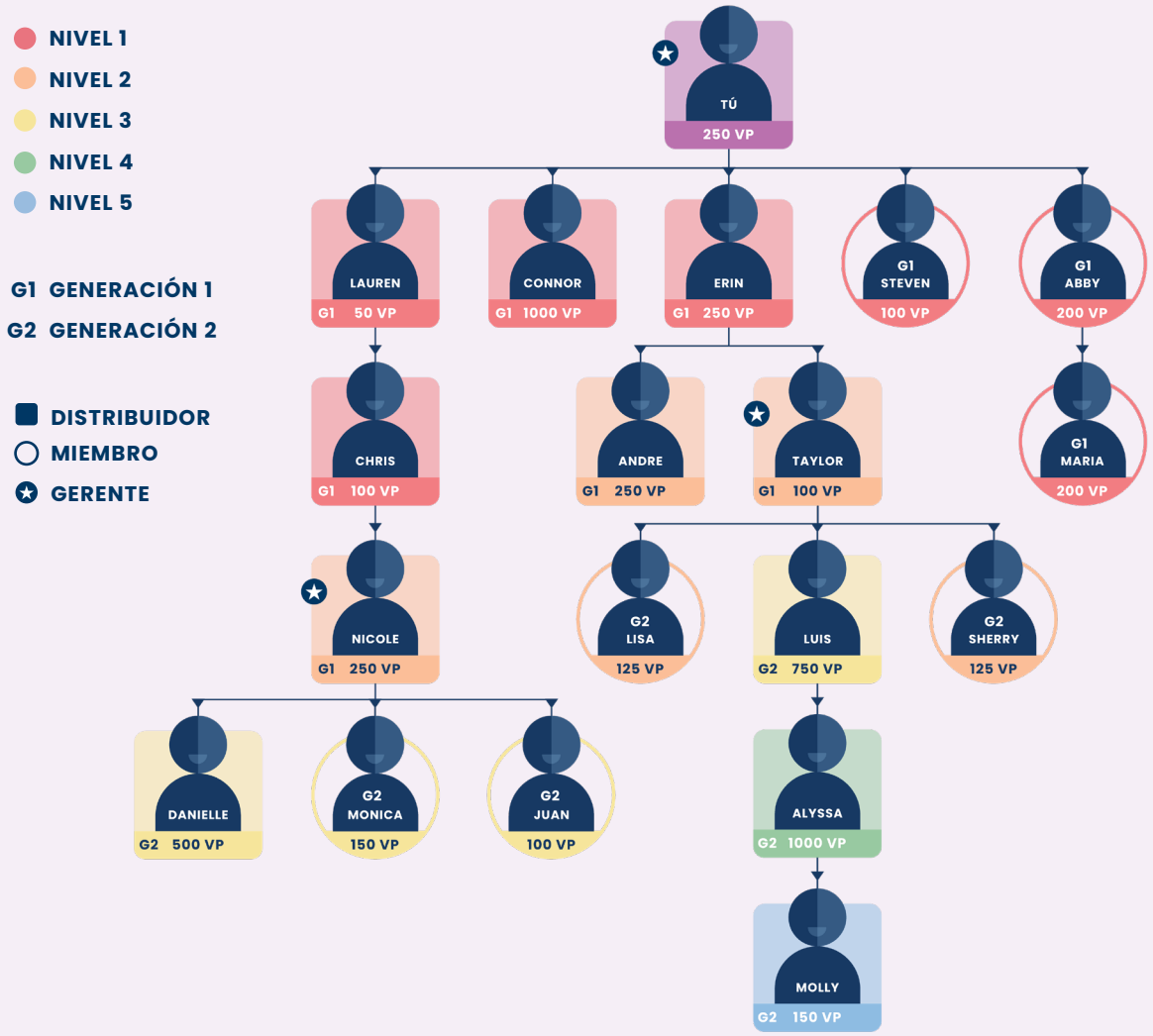



En este ejemplo, donde tienes 5 líneas activas, tu Bono de Desarrollo de Equipo sería de $170 (3400 VP x 5% = $170). Obtendrás este bono además del Bono de Desarrollo de Negocio y el Bono de Organización.

# Niveles vs Generaciones

Vayamos un paso más allá para entender Niveles vs Generaciones. En la página anterior aprendimos que un Nivel es el Volumen generado en una Línea hasta el primer Distribuidor activo, mientras que una Generación es el Volumen generado en una Línea hasta el primer Gerente calificado. Unicity aplica Compresión Vertical en ambos casos automáticamente.

Observa cómo el desglose de un Nivel es diferente al de una Generación, como se muestra en este ejemplo.




*Una Generación es el Volumen generado en una línea hasta el primer Gerente calificado o superior en un Mes de Volumen determinado.

# Bono de Organización

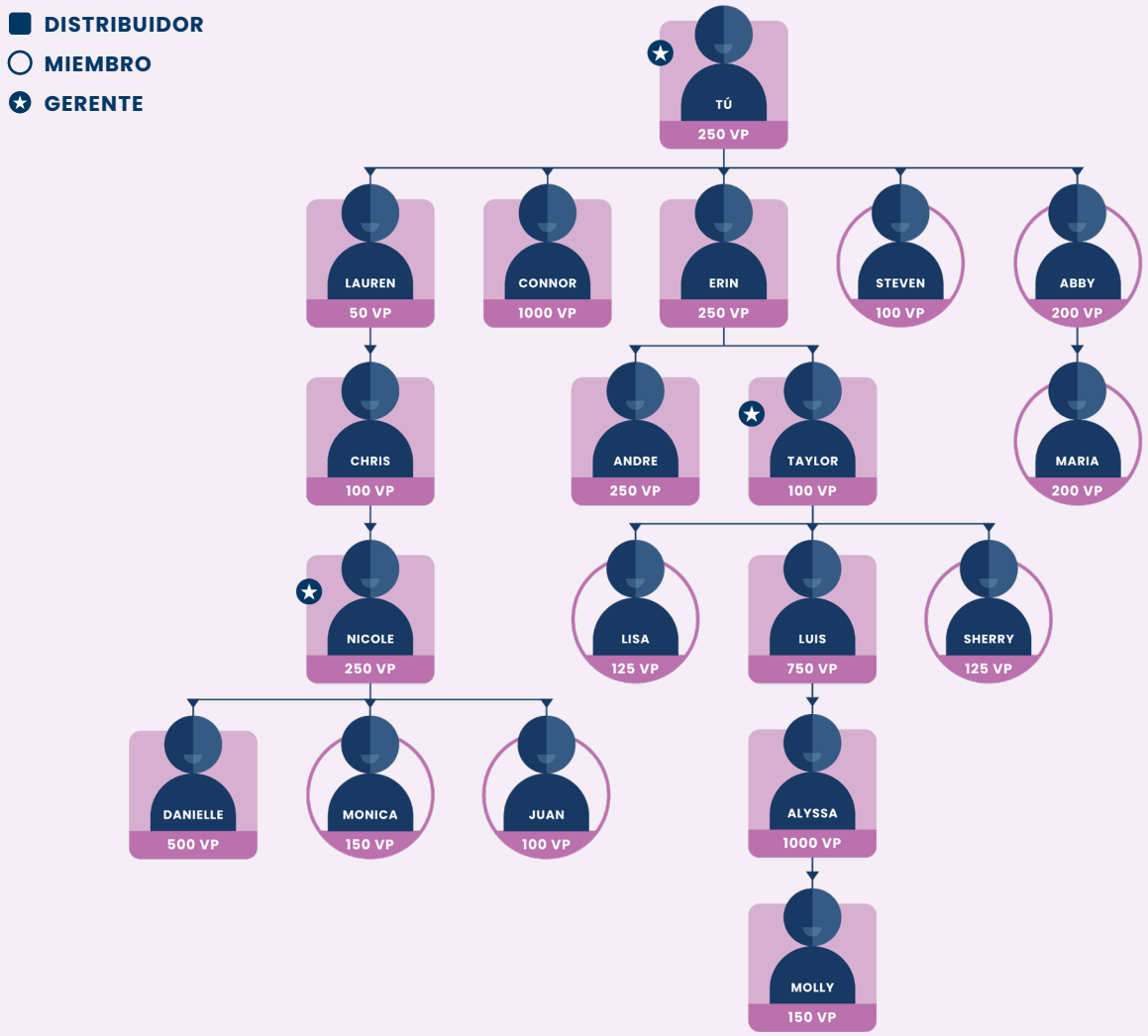
Para ser elegible para el Bono de Organización, debes calificar en un Rango de Gerente o superior. Aquí puedes ver los requisitos y el potencial de ganancias de cada Rango consecutivo.

| | | Gerente | Gerente Senior | Gerente Ejecutivo | Director | Director Senior | Director Ejecutivo | Director Pres. | Zafiro Pres. | Rubí Pres. | Diamante Pres. |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| Requisitos | Volumen Personal (VP) | 100 | | | | | | | | | |
| | Volumen del Equipo (VE) | 1,000 | | | | | | | | | |
| | Líneas Activas | 3 | | | | | | | | | |
| | Volumen de Organización de la Línea | - | 1k | 3k | 5k | 10k | 20k | 40k | 80k | 180k | 320k |
| | | - | - | 1k | 3k | 5k | 10k | 20k | 40k | 80k | 160k |
| | | - | - | - | 1k | 2k | 5k | 10k | 20k | 40k | 80k |
| Potencial de Ingresos | Generación 1 | 5% | 5% | 5% | 5% | 5% | 5% | 5% | 5% | 5% | 5% |
| | Generación 2 | - | 5% | 5% | 5% | 5% | 5% | 5% | 5% | 5% | 5% |
| | Generación 3 | - | - | 5% | 5% | 5% | 5% | 5% | 5% | 5% | 5% |
| | Generación 4 | - | - | - | 5% | 5% | 5% | 5% | 5% | 5% | 5% |
| | Generación 5 | - | - | - | 5% | 5% | 5% | 5% | 5% | 5% | 5% |
| | Generación 6 | - | - | - | - | 5% | 5% | 5% | 5% | 5% | 5% |
| | Generación 7 | - | - | - | - | - | 3% | 3% | 3% | 3% | 3% |
| | Generación 8 | - | - | - | - | - | - | 3% | 3% | 3% | 3% |
| | Generación 9 | - | - | - | - | - | - | 3% | 3% | 3% | 3% |
| | Generación 10 | - | - | - | - | - | - | - | 1% | 1% | 1% |
| | Generación 11 | - | - | - | - | - | - | - | - | 1% | 1% |
| | Generación 12 | - | - | - | - | - | - | - | - | - | 1% |

El Bono de Organización puede convertirse en el bono más lucrativo del Plan de Compensación de Unicity porque puedes calificar para ganar en todas tus líneas y hasta 12 Generaciones de profundidad. Además, puedes duplicar y ganar este bono además de otros bonos, como el de Desarrollo de Negocio y Desarrollo de Equipo.

## BONO DE ORGANIZACIÓN

Usando la misma organización que de ejemplo con el de Desarrollo de Equipo, aquí vemos cómo tú también ganarías con el Bono de Organización. Observa cómo esta persona ha calificado en el Rango de Gerente Sr., lo que significa que es elegible para ganar de las Generaciones 1 y 2 de su organización.




En este ejemplo, la bonificación de tu Organización sería de $270 (5400 VP x 5 % = $270). Esto es $125 (2500 VP x 5 % = $125) de la Generación 1 y $145 (2900 VP x 5 % = $145) de la Generación 2.

# Bonos y pagos adicionales

### BONO DE RANGO MENSUAL

Una vez que hayas alcanzado el Rango de Director o superior, y tengas al menos 5 Líneas Activas, calificarás para el Bono de Rango Mensual. Ganarás entre $ 150 y $ 1,000 por mes, según el Rango en el que te encuentres. Esta gráfica te muestra cuánto será tu bono en cada Rango:

| DIRECTOR | DIRECTOR SENIOR | DIRECTOR EJECUTIVO |
|---|---|---|
| $150 | $250 | $500 |

| DIRECTOR PRESIDENCIAL | ZAFIRO PRESIDENCIAL | RUBÍ PRESIDENCIAL |
|---|---|---|
| $750 | $750 | $1,000 |

| DIAMANTE PRESIDENCIAL |
|---|
| $1,000 |

### BONO CLUB PRESIDENCIAL

El Bono Club Presidencial es un bono de una sola vez, y vale la pena su tiempo y esfuerzo. Para calificar, deberás alcanzar el rango de Director Presidencial o superior y mantener ese rango durante tres meses consecutivos. El bono será entre $10,000 y $100,000, dependiendo del bono para el que califiques.

| DIRECTOR PRESIDENCIAL | ZAFIRO PRESIDENCIAL |
|---|---|
| $10,000 | $20,000 |

| RUBÍ PRESIDENCIAL | DIAMANTE PRESIDENCIAL |
|---|---|
| $40,000 | $100,000 |

Para obtener bonificaciones de Rango adicionales, consulta nuestro folleto Rangos Más Allá de Diamante en **library.unicity.com.**

# Centurion Club

El Centurion Club es un nivel de estatus de élite para recompensar a los Distribuidores por ir más allá para impactar las vidas de cien o más personas a través del programa Feel Great.

---

### CÓMO LLEGAR A CENTURION

Un Distribuidor de Unicity alcanza el estatus de Centurión cuando tiene 100 puntos en su Cuenta Centurión para un mes de comisión determinado. Mientras mantengan los 100 puntos, mantendrán el estatus de Centurión.

Los puntos para la Cuenta Centurión se obtienen principalmente a través de la venta directa de paquetes Feel Great a los Miembros. En nuestro folleto Centurion Club, que se puede ver visitando **library.unicity.com**, se encuentra una guía completa sobre cómo aumentar tu Cuenta Centurión.

### PAGOS DE BONIFICACIÓN PARA CENTURIONES

Centuriones, y aquellos que trabajan para llegar a Centurión, son elegibles para pagos de bonificación adicionales en Volumen Feel Great en la segunda, tercera y cuarta generación, como se muestra a continuación.

Al calificar a Centurión, un Distribuidor de Unicity maximizará sus ganancias en la línea descendente de Volumen Feel Great.

### PAGO DE BONIFICACIÓN DE ORGANIZACIÓN ADICIONAL PARA CENTURIONES

| Cuenta Centurión | Aumento de Gen 2* | Aumento de Gen 3* | Aumento de Gen 4* |
|---|---|---|---|
| 30 - 59 | 2% | 2% | 2% |
| 60 - 99 | 3% | 3% | 3% |
| 100+ | 5% | 5% | 5% |

** Bono Centurión pagado solo por volumen Feel Great*

Otra parte clave del Centurion Club es la Regla de Líder Centurión, que determina la cantidad que un Distribuidor puede ganar en Volumen de Feel Great del Bono de Organización de Unicity en base a la Cuenta Centurión personal del Distribuidor cada mes. Esto significa que tu Cuenta Centurión determina la cantidad que puedes ganar del Volumen de Feel Great de tu línea descendente. También puedes encontrar más información sobre esta regla en el folleto del Centurion Club.

# Términos y definiciones clave

**COMPRESIÓN HORIZONTAL**
El proceso patentado de Unicity de sumar el VO de las Líneas de un Distribuidor, mientras se excluyen las dos Líneas más grandes, para crear una sola Línea.

**COMPRESIÓN VERTICAL**
Se usa en conjunto con los Bonos de Desarrollo de Equipo y Organización para calcular los Niveles y Generaciones.

**DISTRIBUIDOR ACTIVO**
Un Distribuidor en regla que tiene al menos 100 VP al mes.

**DISTRIBUIDOR INDEPENDIENTE**
Un contratista independiente que ha firmado y completado el Acuerdo de Distribución oficial de Unicity y cuyo Acuerdo de Distribución ha sido aceptado por Unicity y cuya relación no se termina de otra manera.

**GENERACIÓN**
Una Generación acumula el Volumen generado en una Línea hasta el primer Gerente calificado o superior en un Mes de Volumen determinado. Las generaciones se utilizan con el Bono de Organización. La Compresión Generacional se utiliza para calcular el Bono de Desarrollo Organizacional.

**LÍNEA**
Toda una organización de línea descendente que comienza con un Distribuidor o Miembro de la línea frontal.

**LÍNEA ACTIVA**
Cualquier Línea con un Distribuidor o Miembro con 100 VP o más.

**LÍNEA ASCENDENTE**
El Patrocinador de un Distribuidor, el Patrocinador del Patrocinador y cada Patrocinador sucesivo.

**LÍNEA VO**
La cantidad total de VO en una Línea en un Mes de volumen.

# Términos y definiciones clave

**MES DE VOLUMEN**
El periodo de tiempo utilizado para calcular las ganancias y los rangos.

**NIVEL**
Un Nivel acumula el Volumen generado en una Línea hasta el primer Distribuidor Activo. Los niveles se utilizan con el Bono de Desarrollo de Equipo.

**ORGANIZACIÓN DE LÍNEA DESCENDENTE O LÍNEA DESCENDENTE**
La Línea Frontal de un Distribuidor, cada una de las Líneas Frontales de esos Distribuidores y cada Línea Frontal sucesiva.

**LÍNEA FRONTAL**
Un Distribuidor que está inmediatamente debajo del Patrocinador en la línea descendente del Patrocinador.

**RANGO O RANGO DE DISTRIBUIDOR**
Un título usado en el Plan de Compensación de Unicity para describir el nivel de reconocimiento o Premios que ha ganado un Distribuidor.

**RECLUTADOR/PATROCINADOR**
El Distribuidor que recluta y/o refiere directamente a un solicitante para convertirse en Distribuidor de Unicity y es reconocido como Reclutador/Patrocinador en el Acuerdo de Distribución.

**VOLUMEN**
El valor en puntos asignado a un producto Unicity. El volumen se puede calcular como Volumen personal, Volumen de equipo y/o Volumen organizacional.

**VOLUMEN DEL EQUIPO (VE)**
La suma del VP mensual de un Distribuidor y sus Distribuidores de su línea frontal y Miembros.

**VOLUMEN PERSONAL (VP)**
El Volumen acumulado de las compras de productos Unicity de un Distribuidor y las compras de productos realizadas por sus Clientes a través de Unicity durante un Mes de Volumen.

# Términos y definiciones clave

**VOLUMEN PERSONAL ACUMULATIVO (VPA)**
La acumulación de tu Volumen Personal a partir de que te conviertes en Distribuidor.

**VOLUMEN ORGANIZACIONAL (VO)**
La cantidad total de Volumen generado por ti y toda tu Línea Descendente en un Mes de Volumen.